



Cele 6 libertăți	Afirmații care reflectă mindset-ul specific gradului de libertate antreprenorială									
Libertatea mentală (sistem de paradigme și convingeri potențatoare, nu limitative)	Faptul că sunt antreprenor ar trebui să fie recompensat de societate, dar nu este. Mi-am asumat riscuri și ar trebui ca clienții să îmi cumpere produsele.		Sunt nemulțumit pentru că clienții nu apreciază la adevărata valoare produsele/serviciile pe care le am de oferit.		În anumite momente piața apreciază ce ofer, în altele nu. Echilibrez raportul dintre produsele pe care le creez pentru piață și cele pe care le ofer pentru că le cere piața.		Accept faptul că ceea ce am de oferit este apreciat de clienții care sunt în portofoliul meu. Mă întreb cum să ofer ceva mai potrivit pentru ei.		Pentru că generez mereu valoare mare pentru clienții și partenerii mei, mă bucur de oportunități din ce în ce mai mari.	
evaluare	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Libertatea emoțională (capacitatea de gestiune eficientă a emoțiilor „negative“)	Sunt mereu frustrat, nemulțumit și îngrijorat, iar anturajul meu simte și vede asta. Este nedrept și mă simt blocat.		Devin conștient de stările mele emoționale negative și de cum afectează ele energia mea și a celor din anturaj.		Reușesc să gestionez stările negative și am tot mai multe momente de trăire pozitivă. Uneori stările mele sunt încă impredecibile și asta generează confuzie.		Progresez vizibil către o bună capacitate de a-mi gestiona emoțiile. Primesc feedback pozitiv de la anturaj în acest sens.		Trăiesc în permanență într-o stare bună și mă manifest cu curaj, empatie și curiozitate, iar cei din jur iau model de la mine.	
evaluare	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Libertatea timpului (organizarea activității în așa fel încât permite acțiuni de impact mare și timp de odihnă)	Sunt ocupat, copleșit și confuz în legătură cu alocarea timpului. Muncesc tot mai mult și am impresia că nu am soluție pentru a ieși din „mașina de spălat“.		Realizez că este necesar să schimb ceva. În acest ritm voi ajunge să plătesc cu sănătatea mea visul de creștere al companiei. Nu știu cum să fac...		Am învățat să aloc timp pentru activitățile importante și să deleg o serie de sarcini. Cu toate acestea sunt încă zile în care ajung să fiu copleșit de urgențe. Una caldă, una rece.		Majoritatea sarcinilor pe care nu le puteam face eu foarte bine sunt delegate către alți oameni. Mă ocup cu activități cu valoare mare și aloc timp pentru gândire strategică.		Petrec aproape tot timpul meu productiv pentru a lua decizii bune pentru companie și dispun de timp suficient pentru reîncărcarea bateriilor.	
evaluare	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Libertatea banilor (autonomia financiară necesară pentru implicare fără griji în proiectele dorite)	În fiecare zi muncesc și îmi câștig banii necesari traiului și mă întreb cum voi reuși în acest ritm să îmi întrețin familia, mai ales dacă nu voi mai putea lucra.		Am demarat construcția unui portofoliu de active productive pentru mine. Este încă mic, dar prognez și într-o zi va ajunge să îmi acopere toate cheltuielile.		Sunt încă în situația în care trebuie să muncesc pentru nevoile de trai pe care le am, dar progresul este evident. Mai mult de 50% din necesarul de trai este acoperit din randamentul activelor mele.		Cu atenție la costurile zilnice, aș putea să mă opresc din muncit și viața mea ar fi asigurată. E necesar să fiu atent la cheltuieli, dar sunt aproape de siguranță financiară.		Dispun de active suficiente care generează aproape automat nivelul de trai pe care mi l-am propus. Nu mai am deloc grija banilor. Ei au grijă de mine.	
evaluare	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Libertatea relațiilor (capacitatea de a selecta oamenii potriviți pentru proiectele dorite și accesul la oamenii cu care vrei să petreci timpul)	Sunt „forțat“ să lucrez cu oameni care nu îmi plac pentru a produce rezultatele necesare funcționării afacerii. Frustrarea mea crește pe zi ce trece. Fac multe compromisuri și simt că îmi sunt încălcate valorile.		Este foarte important să spun și NU, nu doar DA. Accept faptul că trebuie să mă protejez de anumite relații toxice chiar dacă pierd bani. Am început să faci pași în această direcție.		În viața de antreprenor sunt oameni și oameni... De unii fugi, pe unii îi accepți, pe unii îi tolerezi, pe unii îi vine să îi iei acasă. Așa e în business. Am început să reduc timpul petrecut cu oamenii cu care nu rezonoz bine și să îl măresc pe cel alocat oamenilor faini.		Sunt foarte atent cu relațiile mele. Inițiez relații cu oameni faini care mă încarcă cu energie și îmi oferă feedback de creștere. Am redus drastic timpul alocat relațiilor necesare, dar neplăcute.		Am construit/ fac parte dintr-o comunitate de oameni cu valori, interese comune și competențe complementare, care produce mereu valoare tot mai mare pentru societate.	
evaluare	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Libertatea viziunii (abilitatea de a concepe orice fel de proiect și căutarea de sinergie cu alți parteneri care au competențe complementare)	Sunt constrâns de nevoia de a salva situația. Am început un business pentru un vis, dar nu am știut în ce mă bag. Nu am timp să mă gândesc la viitor pentru că sunt copleșit de problemele zilnice.		Mă concentrez să protejez ceea ce am creat până acum. E important să fiu mulțumit cu ce am reușit să fac. Socoteala de acasă nu se potrivește cu cea din târg.		Am momente în care visez mare pentru că mi-a crescut încrederea, pe baza rezultatelor obținute. Am alte momente în care îmi pierd încrederea pentru că nu ne ies proiectele. Creștem prea încet pentru gustul meu, dar important e că creștem		Am demonstrat că suntem buni. Ne bazăm pe rezultate și competența acumulată și vrem să creștem mari. Am cel puțin un proiect cu bătaie lungă. Știu unde vom fi peste 5 ani. Urmează acțiunea.		Sunt liber să gândesc mare, să construiesc viziuni cu impact tot mai mare în societate, în timp ce mă implic în proiecte care mă motivează, chiar dacă aparent au șanse mici de succes.	
evaluare	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
TOTAL										
Total general (media)	➔		➔		➔		➔			